

中小企業・ベンチャー企業の海外市場開拓セミナー

～機械・部品の輸出促進～

国内市場の飽和、グローバル化等が進展する中で海外販路拡大に関心を抱く中小企業やベンチャー企業は増えており、最近の円安傾向も輸出促進の追い風となっています。実際に、海外展開を行うことで国内事業の活性化に成功した事例も多くみられます。

本セミナーでは、中小企業やベンチャー企業（機械・部品分野）の輸出を支援している専門家を招いて、「中小企業・ベンチャー企業のための海外販売戦略と具体例」といったテーマでセミナーを開催します。

「優れた技術や製品を有しているものの、海外展開の方法が分からない」といった企業様には必見です。機械・部品の輸出に関心を有する千葉県内の中小企業やベンチャー企業の皆様の積極的なご参加をお待ちしております。

- 日時： 2013年3月22日（金） 15:00～17:00（受付：14:30～）その後、個別相談会を実施
- 会場： 東葛テクノプラザ 3階 第1研修室 <http://www.ttp.or.jp/index.html>
〒277-0882 千葉県柏市柏の葉5-4-6
- 定員： 30名（定員になり次第、〆切ります）
- 参加費： 無料
- 問合せ： ジェトロ千葉 担当：富田 Tel: 043-271-4100 E-Mail: CHB@jetro.go.jp
- 申込方法： 申込書をFAX送信するか、電話、E-Mailにて3月18日（月）までにお申込みください。
- 主催： ジェトロ千葉
- 共催： ちば海外ビジネスサポートセンター（COBSC）
- プログラム：

14:30～ 会場・受付

15:00～15:20 ジェトロサービスのご紹介と活用法

15:20～16:30 「中小企業・ベンチャー企業のための海外販売戦略と具体例」
海外販売戦略の立て方、海外展示会を活用した輸出販路開拓の方法、
販売代理店契約、海外輸出を手がける企業の実例紹介 など

16:30～17:00 質疑応答、ディスカッション

17:00～17:30 個別相談会（3社×10分、事前申込制 応募多数の場合は、お断りする場合がありますので、予めご了承ください）

【講師紹介】ジェトロ輸出有望案件発掘専門家（機械・部品分野） 大澤 裕（おおさわ ゆたか）

慶応義塾大学経済学部卒。外資系銀行の企業金融部で大手日本企業の海外進出業務に従事。カーネギー・メロン大学経営学修士課程において特許製品の海外販路開拓方法を学ぶ。2000年米国シアトルにピンポイント・マーケティング・ジャパンを設立。中小企業の海外販路開拓を支援する。経済産業省研修所をはじめ各地の公共団体での講演経験も多数。2011年4月～ジェトロ輸出有望案件発掘専門家として中小企業の海外販路開拓を支援。

- 申込方法： 「参加申込書」に必要事項をご記入の上、2013年3月18日（月）までに
FAX（043-271-4480）またはE-mail（CHB@jetro.go.jp）にてお申し込みください。

「中小企業・ベンチャー企業の海外市場開拓セミナー」(3/22) 参加申込書

FAX 043-271-4480 ジェトロ千葉行 (担当: 富田)

貴社名		業種	
氏名・役職			
住所			
連絡先	TEL :	FAX :	
	E mail :		
関心事項	◆講師にお聞きになりたいことがありましたらご記入ください。プログラム作成の参考とさせていただきます。		
個別相談会	<input type="checkbox"/> 参加を希望する		<input type="checkbox"/> 参加を希望しない
	<相談内容>		

個別相談会については、申込多数の場合は、ジェトロ千葉で調整いたします。

なお、応募者多数の場合は予めこちらで調整させていただきます。

個別相談会参加の可否については、後日連絡をさせていただきます。

記入いただいたお客様の個人情報は適切に管理するとともに、本セミナーの運営のために利用します。

お客様の個人情報保護管理者: ジェトロ千葉貿易情報センター 所長 TEL: 043-271-4100

<会場までの交通のご案内>



東武バスで(「国立がん研究センター」の停留所から徒歩5分)

TX 柏の葉キャンパス駅西口から 「流山おおたかの森駅東口」、「東大西」及び「江戸川台駅東口」行で約6~11分(「国立がん研究センター」下車徒歩約5分) 片道160円

JR 柏駅西口から 「国立がん研究センター」行で約25分(終点下車徒歩約5分) 片道280円

*東武野田線 江戸川台駅東口から 「柏の葉キャンパス駅西口(国立がんセンター経由)」行で約11分(「国立がん研究センター」下車徒歩約5分) 片道180円